



Die EKU Elektronik GmbH ist ein innovatives, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Leiningen, Hunsrück. Seit über 30 Jahren entwickeln und produzieren wir elektronische Geräte im Bereich Beatmung, Anästhesie, Gastherapie und Messtechnik und vertreiben diese weltweit unter eigenem Label gemeinsam mit internationalen Kooperationspartnern.

Für unseren Hauptsitz in **Leiningen** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Internationaler Sales Manager (m/w/d)

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir einen engagierten **Internationalen Sales Manager (m/w/d)**, der unsere Produkte professionell präsentiert und langfristige Kundenbeziehungen aufbaut.

Ihre Aufgaben:

- Suche und Akquise von potenziellen internationalen Vertriebspartnern
- Schwerpunkt auf dem Portfolio unserer Medizinprodukte
- Produktvorstellung und -beratung: Fachkundige Präsentationen und Verkauf unserer Produkte
- Verhandlungen von Preisen, Bedingungen und Konditionen sowie Vertragsverhandlungen
- Markt- und Wettbewerbsanalysen: Erkennen Sie neue Verkaufsmöglichkeiten und Trends
- Enge Zusammenarbeit mit der internen Auftragsabwicklung

- Durchführung allgemeiner Büro- und Verwaltungsaufgaben wie Auftragsbearbeitung (Erstellung von Angeboten, Aufträgen, Rechnungen, Gutschriften)
- Operative Unterstützung der Service- und Versandabteilung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium (Bachelor, Master) in Betriebswirtschaftslehre oder Naturwissenschaften mit Erfahrung in Vertrieb und Marketing
- Eine mindestens dreijährige Berufserfahrung vorzugsweise im Medizin- oder Pharmabereich mit internationalem Background wäre wünschenswert
- Vertraut mit der Nutzung von CRM und ERP Systemen sowie MS Office

Außerdem sind Sie:

- Eine starke Verkaufspersönlichkeit, die eine außerordentliche Orientierung an Zielen und Ergebnissen zeigt
- Sehr zuverlässig und flexibel
- Interessiert am Aufbau eines neuen Geschäftsbereiches mit einem globalen Schwerpunkt
- Fließend in Deutsch und Englisch für verbale und schriftliche Kommunikation, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Reisebereit (bis zu 60%) für Messen, Kundentermine und weltweite Verkaufsprojekte
- Inhaber eines Führerscheins

Sie erkennen sich wieder und haben Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (im PDF-Format, max. 2 MB) an unsere Personalabteilung: jobs@eku-elektronik.de.

Weitere Informationen über EKU Elektronik erhalten Sie auf www.eku-elektronik.de.